



DATUM: 14 JUNI 2007

SIDA: 1/1

PRESSMEDDELANDE

CTEK BYGGER NY STOR MARKNAD I AUSTRALIEN

MED START I MIDSOMMAR (MIDVINTER I AUSTRALIEN) SKA CTEKS BATTERILADDARE SÄLJAS I DRYGT 450 BUTIKER ÖVER HELA KONTINENTEN SAMT NYA ZEELAND. CTEKS GRUNDARE OCH ORDFÖRANDE BENGT WAHLQVIST VAR NYLIGEN I MELBOURNE OCH SKREV UNDER AVTALET MED ASHDOWN INGRAM, EN ÅTERFÖRSÄLJARKEDJA FÖR BILTILLBEHÖR SOM INGÅR I KONCERNEN REPCO.

Bengt Wahlqvist återvänder till Melbourne för att vara med och inviga samarbetet på den stora AAAA-branskmässan (AAAA står för Australian Automotive Aftermarket Association) 21-23 juni. På mässan har Ctek även en plats i Ashdown Ingrams monter, C35, och kan därmed genast introduceras till i princip hela Australiens bileftermarknadsbransch. Förhoppningen är, helt naturligt, att snarast se Cteks laddare i kedjans samtliga 450 butiker.

”Det här blir ett rejält lyft för oss”, säger Bengt Wahlqvist. ”Australien är världens biltätaste land per capita och med tanke på hur glesbefolkat det är och hur mycket ogästvänlig ödemark man kör igenom mellan samhällena finns det självklart ett stort behov av fräscha och starka batterier.”

När en ny så här stor marknad plötsligt öppnas sätter det extra tryck på produktionskapaciteten. Bengt Wahlqvist kombinerar därför resan med en visit i Kina. Han besöker regelbundet fabriken men denna gång ska han även inviga ett nytt kontor i Shenzhen några mil norr om Hongkong. Det nya kontorets uppgift är att hantera produktionsförhållandena. I Hongkong flyttar Ctek nu också till större lokaler i Millenium City eftersom verksamheten växer snabbt.

”Att komma in ordentligt på den australiska marknaden ingår i vår utvecklingsplan och det är ju roligt i sig, att affären växer”, säger Bengt Wahlqvist. ”Men det som verkligen glädjer mig är att vi klarat ännu en stenhård granskning. Ashdown är en riktig kvalitetskedja, de säljer inte vad som helst. Nu har de noggrant prövat våra produkter och jämfört med våra konkurrenters. När de nu väljer att samarbeta med oss betyder ju det någonting. De har tagit fram mätdata som övertygar dem om att vi gör det bästa systemet. Det handlar inte enbart om bästa produktkvalitet – utan också om Ctek som leverantör, vår pålitlighet. Vi har fått ett erkännande från andra sidan jorden på att vi verkligheten är en ledande leverantör. Det ger oss skarp ammunition när vi slår oss in på än fler marknader.”

Givetvis påverkar dessa framgångar även verksamheten hemma i Vikmanshyttan. Ctek letar febrilt efter fler utvecklingsingenjörer.

”Vi har ett till synes omätligt behov av utvecklingskapacitet”, säger Bengt Wahlqvist. ”Vi vill ju alltid vara den som tar fram nästa teknikgeneration. Och vi arbetar mer och mer med att erbjuda lösningar som anpassas speciellt för olika kunders specifika behov.”

För mer information:

CTEK SWEDEN AB
Jan-Ulf Söderberg, Marknadschef, CTEK Sweden AB
Telefon: 0225-35190
Email: jan-ulf.soderberg@ctek.com

CTEK SWEDEN AB | ROSTUNGSVÄGEN 3
SE-776 70 VIKMANSHYTTAN SWEDEN
PHONE: +46 225 35180 | FAX: +46 225 35146
EMAIL: info@ctek.com | www.ctek.com
ORGANISATIONSNUMMER. 556540-3234